

Curso: Comercio Exterior para PyMEs

En un contexto económico que exige diversificación de proveedores, competitividad y cumplimiento normativo, entender los mecanismos de importación y exportación se vuelve indispensable para las empresas. Este curso ofrece una mirada práctica y actualizada sobre los aspectos técnicos, legales y logísticos de la importación y exportación, con un enfoque específico para PyMEs.

Objetivos**Generales:**

- Brindar herramientas clave para operar en comercio exterior desde una PyME.

Específicos:

- Reconocer los desafíos y oportunidades actuales del comercio exterior argentino.
- Conocer herramientas para la búsqueda de mercados y la relevancia del perfil de mercado.
- Conocer trámites, actores y documentos imprescindibles.
- Comprender la secuencia del proceso de importación y las oportunidades para exportadores.
- Comprender la secuencia del proceso aduanero de exportación y los estímulos a la exportación existentes.
- Conocer los regímenes simplificados para importar y exportar.
- Familiarizarse con aspectos logísticos, aduaneros y de cobros y pagos internacionales.

Destinatarios

- Empresarios/as PyME que evalúan importar productos, insumos o maquinaria.
- Empresas que desean empezar a exportar o explorar mercados externos.
- Responsables de compras, logística o desarrollo de negocios en firmas PyME.
- Público interesado

Duración

- 5 clases – 10hs.

Costo x persona

- \$75.000

Requisitos

No se necesitan conocimientos previos obligatorios, pero se valorará experiencia básica en comercio exterior o administración.

Contenidos

Encuentro 1 – Panorama actual del comercio exterior en Argentina y búsqueda de mercados.

- Marco legal básico: AFIP, licencias, permisos y certificaciones.
- El rol del despachante, forwarder y organismos de intervención previa.
- Escenario actual del comercio exterior argentino.
- Herramienta VUCE: Cómo usarla. Información de utilidad que brinda.
- Perfil de mercado: ¿qué es? ¿para qué sirve?. Inteligencia Comercial. Información para la toma de decisiones.

Encuentro 2 – Secuencia aduanera de una exportación

- Documentación Exigible.
- Permiso de embarque. Plazos para el embarque.
- Pago de derechos.DJVE.
- Aviso de carga. Selectividad aduanera. Precumplido.
- Carga: el cumplimiento de embarque y el post embarque.
- Reintegros y otros estímulos.

Encuentro 3 – Secuencia aduanera de una importación

- Documentación exigible.
- Arribo de las mercaderías. Mala condición.
- Plazos para la declaración aduanera. Ignorando contenido. Multas. Rezago.
- Oficialización y selectividad. Traslado a depósitos fiscales.
- Importación temporaria: una oportunidad para la exportación. Plazos. CTIT. Solicitud.

Encuentro 4 – Regímenes Especiales de Exportación

- Courier de exportación
- Exporta Simple
- Muestras de exportación

Encuentro 5 – Regímenes Especiales de Importación

- Courier de importación
- Muestras de importación

Encuadre metodológico

El curso combinará teoría con un enfoque práctico destinado a la industria. Se trabajará con simulación de casos, ejemplos, herramientas digitales simples y se usará el debate como método de aprendizaje.